Technico-Commercial H/F

Type de contrat : CDI

Secteur d'activité : Production / Mécanique / Maintenance

Localisation : Champagne Ardenne

Marne

Reims

Description de l'offre :   PME spécialisée dans la location, la vente

et la maintenance de matériels de manutention et BTP, nous sommes

devenus en 20 ans un acteur incontournable au service des

professionnels dans le quart Nord-Est de la France. Pour accompagner le

développement de la branche « Industrie », nous recrutons un(e)

: Technico-Commercial H/F Pour lagence de Reims. Rattaché au Responsable

Commercial de la région, vous êtes responsable du développement des

ventes et de la part de marché chez les prospects et les clients de

votre secteur géographique. Vos principales missions seront de :-

Identifier des prospects pour les nouveaux produits et services,-

Analyser le potentiel de son marché et proposer des solutions

adaptées,- Mettre en oeuvre des plans d'actions en développant les

volumes et les marges chez les clients et prospects (identification,

prospection, visite),- Négocier les affaires dans le respect de la

politique commerciale (prix, marge et procédures), - Assurer un

 reporting régulier et rigoureux de ses actions auprès des services

internes (rapports et indicateurs).

De formation commerciale, vous justifiez d'une première expérience réussie dans la vente de services ou produits techniques aux professionnels (manutention, engins BTP, véhicules industriels, machines agricoles, fournitures industrielles, négoce, etc.).Ce poste nécessite avant tout implication, dynamisme, réactivité, sens du service et aptitudes commerciales. Vous avez par ailleurs une bonne connaissance du tissu économique de votre région vous permettant de développer efficacement votre activité par la prospection. Merci denvoyer votre candidature par e-mail à

cvparis@urvika.com sous la réf 3658/11/DR, ou sur notre site :

[www.urvika.com](http://www.urvika.com)

Retrouvez la ici :

<http://www.directemploi.com/candidatOffre/show/id_offre/3382297>